



KULZER
MITSUI CHEMICALS GROUP

Sales Representative Prosthetics Netherlands

Functietitel: Sales Representative Prosthetics Netherlands

Regio: Nederland

Afdeling: Sales

Rapporteert aan: Sales Manager Benelux (Kristel Desmet)

Bedrijfsprofiel:

Kulzer, lid van de Japanse Mitsui Chemicals Group, is een van de wereldleiders in de tandheelkundige sector.

Kulzer Benelux is momenteel op zoek naar een **Sales Representative “tandtechniek” voor Nederland** waarbij jij een beslissende rol speelt in de verdere groei van het marktaandeel en versteviging van de leidende positie in de tandtechniek.

Kulzer, een betrouwbare en erkende partner van kaakchirurgen en tandtechnici, is in continu ontwikkeling teneinde het product- en dienstenaanbod uit te breiden: naast de traditionele materialen waarvoor het bedrijf bekend staat, ook groeiende digitale technieken.

De Kulzer Group, met haar wereldwijde hoofdkantoor in Hanau (Duitsland), biedt een breed scala aan producten en diensten voor cosmetische tandheelkunde, algemene tandheelkunde, tandtechniek en digitale tandtechniek. Meer dan 1.500 medewerkers op 26 locaties over de hele wereld laten zich leiden door hun expertise en passie voor de tandheelkundige markt en belichamen wat de naam Kulzer betekent: betrokkenheid, service, kwaliteit en innovatie.

Passie, plezier en samenwerken staat bij Kulzer voorop. Je komt in een hecht en enthousiast team terecht, waar initiatiefname en ondernemerschap worden gewaardeerd.

Functie omschrijving:

In deze functie ben je verantwoordelijk voor het tandtechnische portfolio. Je zorgt ervoor dat de huidige verkoop verstevigt en dat je het marktaandeel verder laat groeien. Je bent iemand die meedenkt, onderneemt en zelf richting geeft aan de koers. Je ziet de marktontwikkelingen en herkent trends en kansen en weet daar met de juiste strategie en acties op te acteren. Je bent iemand die gedreven is om gestelde doelstellingen te behalen.

Naast de verkoop, vind je het fijn om productdemonstraties te verzorgen en op die wijze klanten te enthousiasmeren voor jouw producten. Tot jouw klanten behoren voornamelijk tandtechnische labo's maar je hebt ook contacten met opleidingsinstituten, depots en brancheorganisaties. Jij zorgt ervoor dat de diverse relaties goed worden bediend en onderhouden. Het betreft een veelzijdige functie en je werkgebied is heel Nederland.

Waar zijn we naar op zoek?

- Je bent commercieel gedreven en in staat om concrete resultaten te bereiken
- Je bent een echte teamspeler met hart voor de klant en affiniteit met technische producten
- Je bent een praktisch ingestelde positivist
- Je herkent jezelf in: no-nonsense, initiatief-nemend, zelfredzaam en energiek
- Je bent volledig “Customer Centric” en luistert naar klanten, begrijpt hun behoeften om hen passende oplossingen te bieden



KULZER
MITSUI CHEMICALS GROUP

Vaardigheden

- Je bent in staat gestructureerd te werken en de juiste prioriteiten te stellen
- Je beheerst de Nederlandse taal zeer goed en hebt ook goede kennis van het Engels
- Je bent goed bekend met MS Office en werkt dagelijks met een CRM-systeem

Educatie/ervaring

- Bij voorkeur ben je tandtechnisch opgeleid
- Enkele jaren ervaring in een buitendienstfunctie

Reizen

- 80% van je tijd ben je op pad voor klantbezoeken en samenwerking met partners

Interesse?

Stuur dan jouw CV en motivatie naar Kristel Desmet: kristel.desmet@kulzer-dental.com